



Hans-Werner Korte und Manuel Korte gratulieren dem „Stadtspiegel“ zu seinem 25-jährigen Jubiläum

Immobilienvermittlung mit Emotionen

Im kommenden Jahr ist es soweit. Dann feiert Korte Immobilien sein 40-jähriges Bestehen. Ein Ende ist nicht in Sicht, denn das bekannte Fröndenberger Familienunternehmen wird bereits in zweiter Generation fortgeführt. Erst kürzlich wurde Korte Immobilien erneut von Immobilienscout24, Deutschlands Nr. 1 rund um Immobilien, in Kooperation mit der WirtschaftsWoche zu den 1.000 besten Immobilienmaklern bei fast 30.000 Bewerbern sowie zu den TOP 50 in Nordrhein-Westfalen ausgezeichnet. Wir fragten nach:

Wie sieht eine übliche Zusammenarbeit mit Korte Immobilien aus?

Manuel Korte: Von unserer Seite aus stets offen, ehrlich und fair. Genau das erwarten wir auch von unseren Auftraggebern. Wer uns das Vertrauen schenkt, wird mit einem Mix aus Erfahrung und Dynamik professionell betreut. Der Erfolg des Kunden ist unser Ziel! Dieses Motto haben wir immerzu vor Augen.

Hans-Werner Korte: Diese Mischung kommt wirklich gut an und es bereitet mir große Freude, meine Erfahrungen an meinen Sohn Manuel jeden Tag weiterzugeben und gleichzeitig den jugendlichen Ansporn zu akzeptieren.

Wie können sich verkaufs- oder vermietungswillige Eigentümer über Korte Immobilien informieren?

Hans-Werner Korte: Das Optimum ist immer ein persönliches Gespräch, wo beide Parteien sich zunächst annähern können. Da sich unser Büro direkt in der Fröndenberger City befindet, werden wir auch

problemlos gefunden. Im Internet natürlich über unsere Homepage, die übersichtlich und bedienerfreundlich gestaltet ist. Unsere Verkaufs- und Vermietungsobjekte werden hier versiert dargestellt.

Manuel Korte: Außerdem bringen einige Auftraggeber, Käufer oder Mieter ihre Zufriedenheit in unserem Online Gästebuch zum Ausdruck. Das ist authentisch und das spürt man sofort. Die beste Werbung ist immer noch die Weiterempfehlung.



Wie sind die Aufgabengebiete bei Ihnen verteilt?

Hans-Werner Korte: Im gesamten treten wir stets als Team auf. Mein Sohn Manuel hat seit seinem Firmeneintritt in 2004 den Vermietungsbereich mit einem hohen Maß an Mühe aufgebaut. Zufriedene Vermieter kommen gerne wieder, da wir ihnen ausschließlich qualitative Mieter zuführen und bis zum Vertragsabschluss alles Notwendige regeln. Meine Tätigkeit beschränkt sich primär auf den Immobilienverkauf, wobei mich mein Sohn Manuel in allen Belangen tatkräftig unterstützt. Darüber hinaus nehme ich die marktgerechte Bewertung von Immobilien vor, welches die Grundlage für einen bestmöglichen Verkauf bildet.

Manuel Korte: Das Zusammenspiel klappt wunderbar. Unsere Tätigkeit umfasst neben der Vermittlung von sämtlichen Wohnimmobilien genauso die Vermarktung von Kapitalanlagen, Gewerbeflächen und Baugrundstücken.

Auf Ihrer Internetseite bieten Sie Interessenten ein ganz besonderes 'Bonbon'. Das wäre?

Hans-Werner Korte: Wir vermitteln Emotionen, unter anderem in Form von individuell gestalteten Videoclips. In unserer hauseigenen Mediathek können sich Kunden virtuell einen ersten optischen Eindruck über die entsprechende Immobilie verschaffen. Diese ausgefallene Art der Objektdarstellung ist zwar aufwendig für uns, wird aber von den Interessenten auffällig honoriert.

Manuel Korte: Das Entscheidende ist hierbei nicht die Anzahl an Anfragen, sondern die Summe der Suchenden, die für das Objekt in Frage kommen. Somit wird ein für das jeweilige Objekt passender Käufer oder Mieter treffsicherer gefunden. Auf diese Weise wird insbesondere unerwünschter Interessenten-Tourismus verhindert.

Warum ist Korte Immobilien die richtige Wahl?

Manuel Korte: Grundsätzlich ist es immer richtig, einen Immobilienmakler zu beauftragen. Denn dieser handelt als objektive Person, die sämtliche Abwicklungen bis zum endgültigen Abschluss begleitet. Sich für uns zu entscheiden bedeutet: Ein Rundum-Sorglos-Paket mit erstklassiger Fachkompetenz, die zum Erfolg führt. Der Weg dahin erfordert in einigen Fällen sicherlich auch Geduld oder ein Quäntchen Glück, doch am Ende zählt das positive Ergebnis. Und darauf arbeiten wir jeden Tag hin.

Hans-Werner Korte: Wer sich selbst davon überzeugen möchte, sollte uns unbedingt kennenlernen und einen Termin vereinbaren. Wir freuen uns auf jeden neuen Kunden.

Ihre Profis für Verkauf und Vermietung



KORTE IMMOBILIEN

Winschotener Str. 12
58730 Fröndenberg/Ruhr
☎ 02373-76969
www.korte-immobilien.de