



Das Büro von Korte Immobilien befindet sich direkt in der Fußgängerzone von Fröndenberg.

Foto: Korte

Erste Wahl beim Hausverkauf

Korte Immobilien bietet 100 Prozent-Rundum-Sorglos-Service

FRÖNDENBERG. Schon als Kind begleitete Manuel Korte seinen Vater mit zu Haus- und Wohnungsbesichtigungen. Kein Wunder also, dass der heute 39-Jährige mit großer Freude bei der Arbeit ist. Korte Immobilien steht seit 1975 für eine erfolgreiche Immobilienvermittlung, primär beim Hausverkauf.

Von der ersten Beratung über die Besichtigung bis zur Regelung aller notwendigen behördlichen Angelegenheiten und den Gang zum Notar kümmert sich Manuel Korte um die Anliegen seiner Kunden. Die Zusammenarbeit mit mehreren Banken und Finanzdienstleistern ermöglicht es, dass Korte Immobilien auch bei der Realisierung der Wunsch-Immobilie für Interessenten behilflich sein kann. Dieser 100 Prozent-Rundum-Sorglos-Service

ist für Korte Immobilien selbstverständlich. „Ich freue mich jedes Mal, wenn es mir gelungen ist, Suchende zu ihrer Traumimmobilie verhelfen zu haben“, sagt Manuel Korte.

Der IHK-geprüfte Kaufmann in der Grundstücks- und Wohnungswirtschaft liebt und lebt seinen Beruf: „Ich lerne viele unterschiedliche Menschen und auch Häuser kennen. Jedes Objekt individuell betrachten und im Sinne des Kunden zum Erfolg zu kommen, das treibt mich Tag für Tag an.“

Ob Ein- bis Zweifamilienhäuser, Mehrfamilienhäuser, Wohn-/Geschäftshäuser, Wohnungen oder Baugrundstücke und Gewerbeflächen: Korte Immobilien vermittelt nahezu alles. Und dieser Einsatz reicht auch über



IHK-geprüfter Kaufmann in der Grundstücks- und Wohnungswirtschaft: Manuel Korte. Foto: Korte

Fröndenberg hinaus. Als gebürtiger Mendener ist Manuel Korte ebenso in der Nachbarstadt jenseits der Ruhr bestens vernetzt.

Auch in Unna, Holzwickede, Kamen, Wickede/Ruhr, Werl und der weiteren Umgebung ist Korte gerne für seine Kunden aktiv. Diese können übrigens seit einigen Jahren vorab Anschauungen diverser Immobilien bequem per Video bekommen. Mit einem eigenen YouTube-Kanal möchte Manuel Korte für ausgewählte Immobilien Emotionen wecken. „Das bewegte Bild ist eine äußerst gute Möglichkeit, einen ersten Eindruck von der Immobilie zu erhalten“.

Die Besichtigung vor Ort

soll und kann dieses spezielle Angebot aber nicht ersetzen. „Ein persönliches Gespräch ist immer ganz wichtig für mich, damit ich ein Gespür dafür bekomme, welche Erwartungen und Bedürfnisse meine Kunden haben. Dies gilt sowohl für Eigentümer als auch für Interessenten“, so Korte.

Das Büro an der Winschotener Straße 12 in der City von Fröndenberg ist Dreh- und Angelpunkt für die erfolgreiche Immobilienvermittlung. Die günstige Lage mit umliegend zahlreichen Parkplätzen macht Korte Immobilien zu einer idealen Anlaufstelle.

Doch der Service von Manuel Korte geht noch weiter: „Ich komme zu einem

ersten Beratungsgespräch auch gerne zu dem Kunden nach Hause.“ Gerade für ältere Menschen ist dies ein wichtiger Faktor. Offen und fair verhandeln - das ist für Manuel Korte selbstverständlich. „Nur so kann eine erfolgreiche Zusammenarbeit funktionieren“, sagt der Immobilienfachmann. Die Freude an der täglichen Arbeit sei dabei der wichtigste Faktor. „Meine Kunden spüren, dass ich mit voller Leidenschaft bei der Sache bin und alles daran setze, für sie Erfolg zu haben“, sagt Manuel Korte.

„Wenn Sie Ihre Immobilie verkaufen möchten oder auf der Suche nach Ihrem perfekten Zuhause sind, sind Sie bei Korte Immobilien in den besten Händen. Hausverkauf mit uns - eine Entscheidung kluger Köpfe, denn die Verkäufer können sich auf eine stets ehrliche und vertrauensvolle Zusammenarbeit mit mir verlassen“, so Korte. Bestätigt wird dies unter anderem durch zahlreiche positive Bewertungen beim Internetportal Immobilienscout24, das Korte Immobilien sogar an die Spitze für Fröndenberg und den gesamten Kreis Unna gehievt hat.

„Vereinbaren Sie Ihren persönlichen Beratungstermin. Manuel Korte freut sich auf Sie.“



Kundenanfragen und -wünsche werden zeitnah beantwortet. Foto: peb