



Bei Manuel Korte hat das Persönliche oberste Priorität.

Fotos (2): Korte

Hausverkauf: Vertrauenssache

Korte Immobilien ist in Fröndenberg die beste Adresse und erster Ansprechpartner

FRÖNDEMBERG. „Hallo Herr Korte, mein Wechsel von einem Mitbewerber zu ihrer Firma war für mich ein wahrer Glücksgriff. Unsere Geschäftsbeziehung erwies sich in allen Dingen als großer Erfolg.“

Oder: „Wir haben nach den sehr positiven Erfahrungen bei einem Hausverkauf über Manuel Korte in 2016 im Jahr 2019 ein weiteres Haus über ihn verkauft und festgestellt, dass die Qualität seiner Arbeit nicht nachgelassen hat.“

Diese und weitere Bewertungen, etwa im Internetportal Immobilienscout24, haben dafür gesorgt, dass Korte Immobilien für Fröndenberg und den gesamten Kreis Unna sogar an die Spitze gehievt wurde.

„Natürlich freue ich mich über diese positiven Aussagen“, so der Firmeninhaber. „Belegen sie doch ganz deutlich, dass für uns der Kunde immer im Mittelpunkt steht, dass wir in jedem einzelnen Fall über das Übliche hinaus Lösungen suchen und finden und dass für uns ein 100 Prozent-Rundum-Sorglos-Service selbstverständlich ist.“

Von der ersten Beratung

über die Besichtigung bis zur Regelung aller notwendigen behördlichen Angelegenheiten und dem Gang zum Notar kümmert sich der frischgebackene 40-Jährige um die Anliegen seiner Kunden.

Um immer auf dem neuesten Stand in seiner Branche zu sein, hat der Fröndenberger erst kürzlich ein mehrtägiges Weiter- und Fortbildungsseminar in München besucht.

„Auch in unserem Bereich bleibt die Zeit nicht stehen“, gesteht der Fachmann. „Damit wir weiterhin in Fröndenberg die erste Adresse zur Realisierung der Wunsch-Immobilie sind, müssen wir natürlich auf der Höhe der Zeit sein und wollen es bleiben.“

Dazu gehört selbst-

verständlich, dass der „IHK-geprüfte Kaufmann in der Grundstücks- und Wohnungswirtschaft“ seinen Beruf liebt und lebt. Er lerne viele Menschen und ihre Häuser kennen. Jedes Objekt individuell zu betrachten und im Sinne der Kunden zum Erfolg zu kommen, ist nicht nur sein Ehrgeiz, sondern dieses Ziel treibt ihn an.

„Korte Immobilien steht seit 1975 für eine erfolgreiche Immobilienvermittlung, primär beim Hausverkauf“, schaut der gebürtige Mendener kurz zurück. Ein Überblick zeigt das Leistungsspektrum des Unternehmens: Ob Ein- bis Zweifamilienhäuser, Mehrfamilienhäuser, Wohn-/Geschäftshäuser, Wohnungen oder Baugrundstücke sowie

Gewerbeflächen: Korte Immobilien vermittelt nahezu alles.

Die Zusammenarbeit mit mehreren Banken und Finanzdienstleistern ermöglicht es, bei der Realisierung der Wunsch-Immobilie über den normalen Rahmen hinaus behilflich zu sein.

Auch in Menden, Unna, Holzwickede, Kamen, Wickede/Ruhr, Werl und der weiteren Umgebung ist Korte gerne für seine Kunden aktiv.

Das Büro an der Wintschotener Straße 12 in der Mitte von Fröndenberg ist Dreh- und Angelpunkt für die erfolgreiche Vermittlung. Die günstige Lage mit umliegend zahlreichen Parkplätzen macht Korte Immobilien zu einer idea-

len Anlaufstelle.

„Das Persönliche hat auch heute oberste Priorität“, beschreibt Manuel Korte die Firmenphilosophie. „Aber Hauskauf und Hausverkauf ist Vertrauenssache, deshalb stehen bei uns Seriosität und Datenschutz ganz weit oben.“

Er hat viele Alt- und Stammkunden, freut sich über Mundpropaganda: „Wir möchten weiterhin neue Käufer und Verkäufer von unseren Leistungen überzeugen.“

Offen und fair verhandeln - das ist für Manuel Korte selbstverständlich. „Nur so kann eine erfolgreiche Zusammenarbeit funktionieren“, sagt der Immobilienfachmann. Die Freude an der täglichen Arbeit sei dabei der wichtigste Faktor. „Meine Kunden spüren, dass ich mit voller Leidenschaft bei der Sache bin und alles daran setze, für sie Erfolg zu haben“, sagt Manuel Korte.

Doch der Service von Manuel Korte geht noch weiter: „Ich komme zu einem ersten Beratungsgespräch gerne zum Kunden nach Hause.“ Gerade für ältere Menschen ein wichtiger Faktor.



Mobil für Immobilien - das Unternehmen hat einen guten Namen in der ganzen Region.